

Missie van het salesteam

Het salesteam van Lednlux heeft drie kerntaken:

- **Installateurs ondersteunen en laten groeien**
- **Architecten, studiebureaus en projectontwikkelaars activeren als projectaanbrengers**
- **Projecten binnenhalen met gezonde marges**

Opdracht

Maak een Excel op met al je klanten waar je de omzet wil laten stijgen, (selecteer klanten die dicht bij de volgende tear zitten of waar het zeker mogelijk is om deze omzet te halen. volg dit maandelijks op en stuur bij waar nodig.

- Instelateur (recurente verkoop)

KPI's

1. bezoek minimaal 1 nieuwe opportuniteit per werkdag.
2. omzet groei met 10% per jaar
3. Klantretentie (%) hoeveel klanten blijven en houden hun omzet